

NIVEAU 5

BTS

Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques

DIPLOME DELIVRE - CODE 32031216 - DATE DE DELIVRANCE 22-07-2021

DIPLOME DE NIVEAU 5 « CONSEIL ET COMMERCIALISATION DE SOLUTIONS TECHNIQUES », DELIVRE PAR LE MINISTERE DE L'EDUCATION NATIONALE, ENREGISTRE AU [RNCP35801](#) PAR DECISION DE FRANCE COMPETENCES. DATE D'ECHEANCE DE L'ENREGISTREMENT : 31-08-2026

OBJECTIFS ET MISSIONS PRINCIPALES

Le BTS conseil et commercialisation de solutions techniques forme aux compétences commerciales et technique (savoirs et savoir-faire techniques). Son activité consiste à conseiller et à vendre des solutions techniques, commerciales et financières (produits et services associés) correspondant aux besoins de ses clients. Il prospecte pour développer sa clientèle ou portefeuille d'affaires sur un territoire ou un secteur d'activité.

Le programme du BTS reflète la double compétence du diplôme. Un module d'approfondissement a pour objectif de favoriser l'insertion professionnelle des étudiants et/ou la poursuite d'études en permettant l'acquisition de compétences spécifiques à un domaine propres au bassin d'emploi local ou à une activité professionnelle particulière proposé par l'établissement.

TROIS OPTIONS POSSIBLES :



Attaché commercial
- Vendeur auto

BTP

E-Commerce

DÉBOUCHÉS

Le diplômé peut exercer son activité dans une entreprise industrielle, chez un prestataire de services ou dans une entreprise commerciale. Il peut travailler dans les domaines suivants : produits d'aménagement et de finition ; matériel électrique ; fournitures et équipement pour les solutions énergétiques ; matériel d'emballage ; textiles techniques ...

Il débute en tant que technico-commercial itinérant ou sédentaire ou vendeur négociateur. Après quelques années d'expérience il peut accéder à des emplois de responsabilité en tant que chargé de clientèle, responsable d'achats, responsable grand compte...

POURSUITES D'ÉTUDES

Le BTS a pour objectif l'insertion professionnelle mais avec un très bon dossier ou une mention à l'examen, une poursuite d'études est envisageable

- en licence professionnelle du domaine commercial ou technico-commerciale,
- en licence LMD (L3 économie-gestion),
- en Bachelor QHSE
- en Bachelor RSE
- en école supérieure de commerce et de gestion ou en école d'ingénieur.



C F C

La Châtaigneraie

PRÉREQUIS

- Bac pro
- Baccalauréat STI2D
- Bac STMG

PRÉINSCRIPTION

- Dossier de candidature et entretien de motivation



PUBLIC

- Jeune de 18 à 29 ans
- Adulte de + 29 ans

TYPE DE CONTRAT

- En contrat de professionnalisation (+ de 29 ans)
- En contrat d'apprentissage (- de 29 ans)

DÉBUT DU CYCLE ET DURÉE

Septembre

DURÉE : 2 ans - 1350 heures

FRAIS DE FORMATION

Sous statut apprenti (contrat d'apprentissage) ou salarié (contrat de professionnalisation) : Pas de frais de formation pour l'apprenant, Tarif pour l'entreprise : 9481€ par année (prise en charge par l'opco)

ACCÈS PSH

Toutes nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap, parking emplacements PMR
Nous sommes attentifs à votre situation et étudierons les solutions possibles avec notre référent handicap



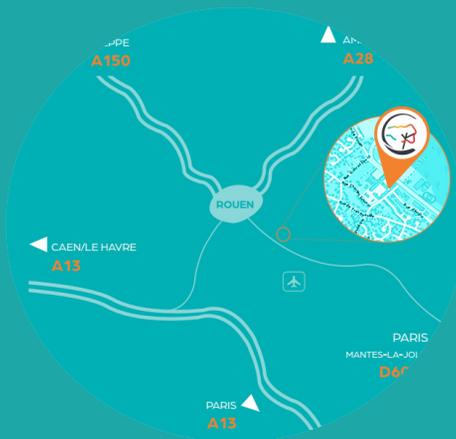
ACCOMPAGNEMENT

N'ATTENDEZ PAS !

La recherche d'un employeur peut être assez longue, nous vous y aiderons.

Il faut donc vous inscrire le plus tôt possible.

Venez nous rencontrer !



LIEU DE FORMATION



2 rue Charles Scherer
76240 Le Mesnil Esnard

CFC 02 32 86 53 07

contact-formation@campus-la-chataigneraie.org

SUIVEZ-NOUS SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX

#LaChataigneraie   

LES ENSEIGNEMENTS

Blocs de compétences

RNCP35801BC01 - Concevoir et négocier des solutions technico-commerciales

RNCP35801BC02 - Manager l'activité technico-commerciale

RNCP35801BC03 - Développer la clientèle et la relation client

RNCP35801BC04 - Mettre en œuvre l'expertise technico-commerciale

Matières

Français,
Langue vivante,
Environnement économique et juridique,
Technologies industrielles,
Gestion de projet,
Développement de clientèles,
Communication et négociation,
Management commercial
Conduite de projet

LE CONTRAT D'APPRENTISSAGE

Le contrat d'apprentissage offre une formation en alternance dans une entreprise. Elle est effectuée sous la responsabilité du maître d'apprentissage et au sein d'un centre de formation appelé CFA sur une durée de 1 à 3 ans. La formation propose donc des connaissances théoriques et pratiques par un enseignement général, professionnel et technologique. Le reste du temps, l'apprenti travaille en entreprise où il applique ce qu'il a appris en centre de formation. Le but est que l'apprenti obtienne un diplôme ou un titre professionnel qui lui offrira une qualification professionnelle.

L'apprenti reçoit un salaire dont le montant dépend de son âge et de son année de formation.

Le contrat d'apprentissage permet donc d'obtenir un diplôme en alternance en étant en situation de travail, tout en recevant un salaire et en bénéficiant de la gratuité de sa formation (hors éventuels frais d'équipement).

ÉVALUATION

- Contrôles continus et examens
- Validation d'un diplôme de niveau 5
- Possibilité de validation partielle

MÉTHODES ET MOYENS PÉDAGOGIQUES

Les étudiants travaillent dans des locaux dédiés :

- G Suite for Education,
- Ateliers spécifiques,
- Logiciels professionnels
- Mise à disposition du matériel informatique pendant toute la durée de la formation.

Possibilité de passer les certifications toeic et pix



Un encadrement attentif à la personne, des conditions de travail sérieuses



+ D'INFORMATIONS SUR

Campus-la-chataigneraie.org

Version du 16.01.25



CAMPUS

La Châtaigneraie

Rouen-Normandie Tech & Pro School



Membre du réseau

