

NIVEAU 5

BTS

# Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques



## OBJECTIFS ET MISSIONS PRINCIPALES

Le BTS conseil et commercialisation de solutions techniques forme aux compétences commerciales et technique (savoirs et savoir-faire techniques). Son activité consiste à conseiller et à vendre des solutions techniques, commerciales et financières (produits et services associés) correspondant aux besoins de ses clients. Il prospecte pour développer sa clientèle ou portefeuille d'affaires sur un territoire ou un secteur d'activité.

Le programme du BTS reflète la double compétence du diplôme. Un module d'approfondissement a pour objectif de favoriser l'insertion professionnelle des étudiants et/ou la poursuite d'études en permettant l'acquisition de compétences spécifiques à un domaine propres au bassin d'emploi local ou à une activité professionnelle particulière proposé par l'établissement.

## DÉBOUCHÉS

Le diplômé peut exercer son activité dans une entreprise industrielle, chez un prestataire de services ou dans une entreprise commerciale. Il peut travailler dans les domaines suivants : produits d'aménagement et de finition ; matériel électrique ; fournitures et équipement pour les solutions énergétiques ; matériel d'emballage ; textiles techniques ...

Il débute en tant que technico-commercial itinérant ou sédentaire ou vendeur négociateur. Après quelques années d'expérience il peut accéder à des emplois de responsabilité en tant que chargé de clientèle, responsable d'achats, responsable grand compte...



## POURSUITE D'ETUDES

- licence professionnelle du domaine commercial ou technico-commerciale,
- licence LMD (L3 économie-gestion),
- école supérieure de commerce et de gestion
- école d'ingénieur.



LYCÉE  
La Châtaigneraie



## PRÉREQUIS

**Le BTS CCST est accessible à tout titulaire d'un baccalauréat : bac STI2D, bac STMG, bac professionnel puis bac Général.**

Accès via Parcoursup

## PRÉINSCRIPTION

1/ sur le site internet du campus  
<http://www.la-chataigneraie.org/>

2/ Prise de rendez-vous pour finaliser l'inscription

## DÉBUT DU CYCLE

Septembre

## LIEU

CAMPUS La Châtaigneraie  
2 rue Charles Scherer  
76240 Le Mesnil-Esnard

## ACCÈS PSH

Toutes nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap, parking emplacements PMR



## ACCOMPAGNEMENT

### N'ATTENDEZ PAS !

Venez nous rencontrer !



2 rue Charles Scherer  
76240 Le Mesnil Esnard

contact@la-chataigneraie.org

LYCÉE 02 32 86 53 00

SUIVEZ NOUS SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX

#LaChataigneraie   

## LES ENSEIGNEMENTS

- Culture Générale
- Langue vivante A,
- Culture économique, juridique et managériale
- Conception et négociation de solutions techniques
- Management de l'activité technico commerciale
- Développement de clientèle et de la relation client
- Mise en oeuvre de l'expertise technico-commerciale.



## MÉTHODES ET MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Contrôles continus et examens
- Validation d'un diplôme de niveau 5

Les étudiants travaillent dans des locaux dédiés, équipés des technologies de pointe :

- G Suite for Education
- Ateliers spécifiques
- Logiciels professionnels

Projets en partenariats avec des entreprises de production réalisation, test et intégration sur site.

Un encadrement attentif à la personne, des conditions de travail sérieuses et efficaces.

### LES PLUS :

Un internet



+ D'INFORMATIONS SUR  
[Campus-la-chataigneraie.org](http://Campus-la-chataigneraie.org)

VERSION DU 09.11.21

