

## COMMERCE VENTE MARKETING

«SPÉCIALITÉ CHARGÉ D'AFFAIRES - MARKETING B TO B»  
OPTION : ENERGIE ENVIRONNEMENT ET DOMOTIQUE

Intitulé officiel figurant sur le diplôme : Licence Droit, Economie, Gestion mention Gestion Parcours Commerce, vente et marketing Inscrit RNCP. Code(s) NSF : Négociation et vente (312t) - Etudes de marchés et projets commerciaux (312n) - Commerce, vente (312M)

### OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

La Licence parcours Commerce Vente et Marketing a pour but de former de futurs cadres opérationnels en gestion administrative et commerciale à dominante marketing et digitale (vente, négociation, management, stratégie.) A l'issue de leur formation, ils auront acquis l'aptitude globale :

- à appréhender l'environnement économique de l'entreprise
- à mettre en oeuvre les techniques et méthodes générales utilisées dans les fonctions commerciales (droit, communication, anglais, management, comptabilité et gestion)
- à maîtriser et mettre en oeuvre les techniques fondamentales utilisées dans les fonctions commerce/vente /distribution/marketing

### MISSIONS EN ENTREPRISE

- Mettre en oeuvre des éléments de stratégie marketing, commerciale et de distribution définis par l'entreprise
- Commercialiser l'offre de produits et de service de l'entreprise
- Assurer les fonctions de reporting commercial, de pilotage du dispositif commercial
- Utiliser les principaux outils contractuels applicable à la vente et à la distribution
- Mettre en place des dispositifs budgétaires et de contrôle de l'activité commerciale

### LES DÉBOUCHÉS

- Responsable de la relation client
- Etudes de marketing
- Chef de projet
- Stratégie commerciale de l'entreprise

#### PRÉREQUIS

- Titulaire d'un diplôme de niveau bac +2 ou d'un titre professionnel enregistré au RNCP de niveau III ;
- Aux personnes ayant validé les années L1 et L2 d'une licence DEG soit 120 crédits ECTS ;
- Autre parcours, nous consulter

#### RECRUTEMENT

- Dossier de candidature et entretien de motivation

#### PRÉINSCRIPTION

<https://chataigneraie.ymag.cloud/index.php/preinscription/>

#### PUBLIC

- Jeune de 18 à 29 ans
- Adulte de + 29 ans
- Salarié(e)
- Demandeur d'emploi

#### TYPE DE DE PRISE EN CHARGE

- En contrat d'apprentissage
- En contrat de professionnalisation
- En formation continue
- Autre financement, nous consulter

#### DÉBUT DU CYCLE

Septembre

**DURÉE** : 1 an

#### RYTHME DE L'ALTERNANCE

- 2 semaines CFA / 2 semaines entreprise
- 555 heures

#### LIEU

CFC La Châtaigneraie  
2 rue Charles Scherer  
76240 Le Mesnil-Esnard

**Accès PSH** - Nous consulter

#### NIVEAU DE SORTIE

Niveau 6 (Ex niveau II)

## LES POURSUITES D'ETUDES

- Master spécialisé vente, commerce et marketing
- École de Commerce et Management

## LES ENSEIGNEMENTS

- Veille stratégique et concurrentielle
- Négociation et Management des forces de vente
- Règles générales du droit des contrats
- Management des organisations
- Marketing électronique - Marketing Digital
- Comptabilité et contrôle de gestion- Découverte
- Anglais professionnel (niveau licence)
- Initiation à la gestion de la relation client (CRM)
- **Initiation au marketing BtoB**
- **Pratiques écrites et orales de la communication professionnelle**

## MÉTHODES ET MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Contrôles continus et examens
  - Validation d'un diplôme de niveau 2
  - Possibilité de validation partielle
- Les étudiants travaillent dans des locaux dédiés, équipés des technologies de pointe :
- G Suite for Education,
  - Ateliers spécifiques,
  - Logiciels professionnels
- Un encadrement attentif à la personne, des conditions de travail sérieuses et efficaces.

## EN PARTENARIAT AVEC LE CNAM

Le CNAM (Conservatoire National des Arts et Métiers) Normandie, est un grand établissement d'enseignement supérieur dédié à la formation professionnelle supérieure tout au long de la vie.

Le CNAM est placé sous la tutelle du ministre chargé de l'Enseignement supérieur.

Le CNAM Normandie fait partie des 28 centres régionaux du CNAM

Pour plus d'informations : [www.cnam-normandie.fr](http://www.cnam-normandie.fr)

## N'ATTENDEZ PAS !

La recherche d'un employeur peut être assez longue, nous vous y aiderons.

Il faut donc vous inscrire le plus tôt possible.

Venez nous rencontrer !



2 rue Charles Scherer  
76240 Le Mesnil Esnard

## CONTACTS

- 02 32 86 53 07

[contact-formation@campus-la-chataigneraie.org](mailto:contact-formation@campus-la-chataigneraie.org)

## RETROUVEZ-NOUS SUR

<https://sites.google.com/campus-la-chataigneraie.org/la-chataigneraie-cfaip-cfc/>



<https://www.facebook.com/LyceecFA-LaChataignerie/>

