

## Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques

### OBJECTIFS ET MISSIONS PRINCIPALES

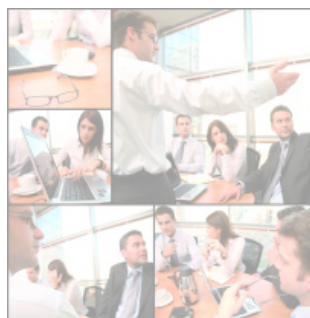
Le BTS conseil et commercialisation de solutions techniques forme aux compétences commerciales et technique (savoirs et savoir-faire techniques). Son activité consiste à conseiller et à vendre des solutions techniques, commerciales et financières (produits et services associés) correspondant aux besoins de ses clients. Il prospecte pour développer sa clientèle ou portefeuille d'affaires sur un territoire ou un secteur d'activité.

Le programme du BTS reflète la double compétence du diplôme. Un module d'approfondissement a pour objectif de favoriser l'insertion professionnelle des étudiants et/ou la poursuite d'études en permettant l'acquisition de compétences spécifiques à un domaine propres au bassin d'emploi local ou à une activité professionnelle particulière proposé par l'établissement.

### DÉBOUCHÉS

Le diplômé peut exercer son activité dans une entreprise industrielle, chez un prestataire de services ou dans une entreprise commerciale. Il peut travailler dans les domaines suivants : produits d'aménagement et de finition ; matériel électrique ; fournitures et équipement pour les solutions énergétiques ; matériel d'emballage ; textiles techniques ...

Il débute en tant que technico-commercial itinérant ou sédentaire ou vendeur négociateur. Après quelques années d'expérience il peut accéder à des emplois de responsabilité en tant que chargé de clientèle, responsable d'achats, responsable grand compte...



#### PRÉREQUIS

- bac STI2D, bac STMG, bac pro.

#### RECRUTEMENT

- Dossier de candidature et entretien de motivation

#### PRÉINSCRIPTION

<https://chataigneraie.ymag.cloud/index.php/preinscription/>

#### PUBLIC

- Jeune de 18 à 29 ans
- Adulte de + 29 ans
- Salarié(e)
- Demandeur d'emploi

#### TYPE DE CONTRAT

- En contrat de professionnalisation
- En contrat d'apprentissage
- En formation continue
- Autre financement, nous consulter

#### DÉBUT DU CYCLE

Septembre

#### DURÉE : 24 MOIS

#### RYTHME DE L'ALTERNANCE

- 1 semaine en formation / 1 semaine en entreprise
- Volume horaire : 1350 heures

#### LIEU

CFC La Châtaigneraie  
2 rue Charles Scherer  
76240 Le Mesnil-Esnard

Accès PSH - Nous consulter

#### NIVEAU DE SORTIE

Niveau 5

## LES POURSUITES D'ETUDES

Le BTS a pour objectif l'insertion professionnelle mais avec un très bon dossier ou une mention à l'examen, une poursuite d'études est envisageable en licence professionnelle du domaine commercial ou technico-commerciale, en licence LMD (L3 économie-gestion), en école supérieure de commerce et de gestion ou en école d'ingénieur.

## LES ENSEIGNEMENTS

Des professeurs spécialisés dans chaque discipline assurent un suivi personnalisé.

Les enseignements : Français, Langue vivante, Environnement économique et juridique, Technologies industrielles, Gestion de projet, Développement de clientèles, Communication et négociation, Management commercial.

## LE CONTRAT D'APPRENTISSAGE

Le contrat d'apprentissage offre une formation en alternance dans une entreprise. Elle est effectuée sous la responsabilité du maître d'apprentissage et au sein d'un centre de formation appelé CFA sur une durée de 1 à 3 ans. La formation propose donc des connaissances théoriques et pratiques par un enseignement général, professionnel et technologique. Le reste du temps, l'apprenti travaille en entreprise où il applique ce qu'il a appris en centre de formation. Le but est que l'apprenti obtienne un diplôme ou un titre professionnel qui lui offrira une qualification professionnelle.

L'apprenti reçoit un salaire dont le montant dépend de son âge et de son année de formation.

Le contrat d'apprentissage permet donc d'obtenir un diplôme en alternance en étant en situation de travail, tout en recevant un salaire et en bénéficiant de la gratuité de sa formation (hors éventuels frais d'équipement).

## MÉTHODES ET MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Contrôles continus et examens
- Validation d'un diplôme de niveau 5
- Possibilité de validation partielle

Les étudiants travaillent dans des locaux dédiés, équipés des technologies de pointe :

- G Suite for Education,
- Ateliers spécifiques,
- Logiciels professionnels

Un encadrement attentif à la personne, des conditions de travail sérieuses et efficaces.

## N'ATTENDEZ PAS !

La recherche d'un employeur peut être assez longue, nous vous y aiderons.

Il faut donc vous inscrire le plus tôt possible.

Venez nous rencontrer !



2 rue Charles Scherer  
76240 Le Mesnil Esnard

## CONTACTS

• 02 32 86 53 07

[contact-formation@campus-la-chataigneraie.org](mailto:contact-formation@campus-la-chataigneraie.org)

## RETROUVEZ-NOUS SUR

<https://sites.google.com/campus-la-chataigneraie.org/la-chataigneraie-cfaip-cfc/>



<https://www.facebook.com/LyceecFA-LaChataignerie/>

